Покупайте у проверенных поставщиков Продавайте товары и услуги по всей России Экономьте деньги и ресурсы вашего бизнеса

SBER B2B

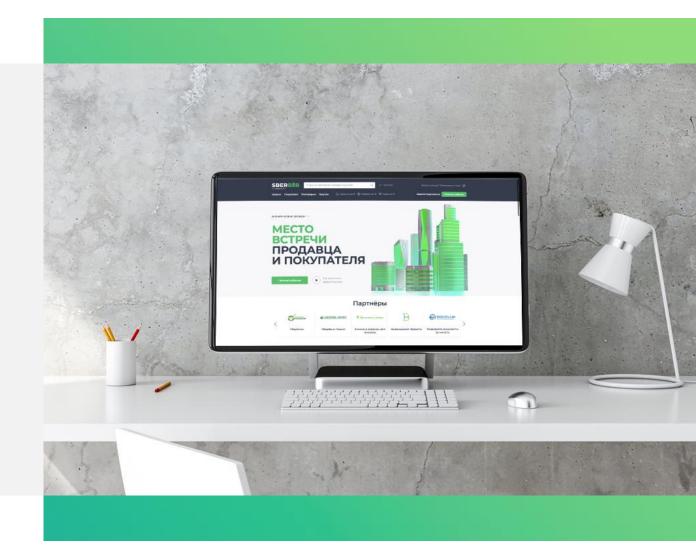
Электронный магазин малых закупок



Что такое SberB2B?

это агрегатор товаров и услуг для бизнеса любого масштаба и отрасли. Сервис позволяет осуществлять любые закупочные процедуры малого объема в соответствии с 44-Ф3 и 223-Ф3, а также коммерческие закупки товаров и услуг.

Пользователи SberB2B — государственные и муниципальные организации, коммерческие компании, а также индивидуальные предприниматели.



Рыночные тренды



Развитие рынка электронной торговли

Снижение эффективности офлайн закупок на ряду с активным расширением рынка онлайн маркетплейсов в B2B.



Компании переводят малые закупки в онлайн

Восходящая тенденция по переходу компаний с гос. участием в рамках 223-Ф3 и гос. организаций 44-Ф3 с офлайн-закупок в онлайн с целью увеличения предложений поставщиков, скорости заключения сделок, повышения прозрачности, и инвестиционной привлекательности.



Увеличение лимитов малых закупок по 44-Ф3

Повышен порог для гос. закупок малого объема с 300 тыс. рублей до 600 тыс. рублей. Увеличились закупки малого объема до 10% от совокупного годового объема закупок заказчика.

SberB2B в цифрах

100%

Рост сопоставимых сделок в 2020 г. к 2019 г.

54

Запроса в месяц получает в среднем 1 поставщик



216 тыс. руб.

Средняя стоимость сделки по заказчикам 223-Ф3



5 032

Запроса в месяц размещают заказчики

Каждый **2й** запрос заканчивается сделкой

96 тыс. руб.

Средняя стоимость сделки по заказчикам 44-Ф3

В 2 раза

увеличилось количество активных заказчиков в 2020г. по сравнению с 2019 г.

3

Предложения поступает заказчику на 1 запрос



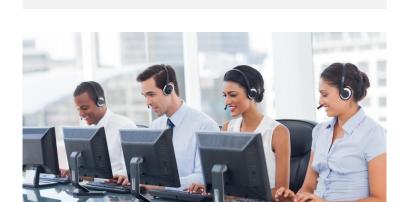
12,5%

Средняя экономия заказчика

Поддержка пользователей SberB2B

Колл-центр

Консультационная поддержка колл-центра по номеру +7 (495) 539-59-29.





Тех. поддержка

Техническая поддержка пользователей через форму обратной связи на сайте или почту support@sberb2b.ru.

Обучение от экспертов SberB2B

Бесплатные вебинары по работе с площадкой и техникам увеличения продаж проводятся на сайте Электронного университета ЗАО «Сбербанк-АСТ». Приглашения отправляются на электронную почту всем зарегистрированным в Университете пользователям.



Заказчики SberB2B по 44-Ф3

Ha SberB2B проводят закупки малого объема субъекты 44-Ф3. Это государственные, муниципальные, бюджетные организации и государственные унитарные предприятия.



Высокий потенциал доходности для поставщиков

Только за 2018 г. объем малых закупок составил 921,4 млрд. руб. Доля малых закупок в общей сумме закупок составляет 10%, а средняя стоимость закупки 42 540 руб. по данным исследования НИУ ВШЭ.



Высокий уровень доверия на рынке

Субъекты 44-Ф3 осуществляют закупки за счет средств, заранее заложенных в бюджетной системе РФ. Не имеют задолженностей по налогам и судимости.



Постоянный стабильный спрос на товары и услуги

Государственные и бюджетные предприятия ежедневно нуждаются в новых поставках. На SberB2B заказчики 44-Ф3 регулярно публикуют публичные запросы на закупку в разделе «Закупки».

Заказчики SberB2B по 44-Ф3

10 регионов РФ проводят закупки на SberB2B:



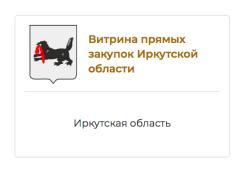


















Заказчики SberB2B по 223-Ф3

На SberB2B проводят закупки малого объема субъекты 223-Ф3 - крупнейшие российские компании и гос. корпорации.



Новые возможности и перспективы роста продаж поставщиков

Сотрудничество с крупнейшими корпорациями 223-Ф3 — несомненный плюс для репутации поставщика и возможность получать регулярные заказы, зарекомендовав себя перед заказчиком.



Гибкость в сотрудничестве и планировании закупок

Заказчики 223-Ф3 сами определяют способы проведения закупочных процедур, проводят срочные и непредвиденные закупки.

Нам доверяют крупнейшие заказчики 223-Ф3, среди которых:











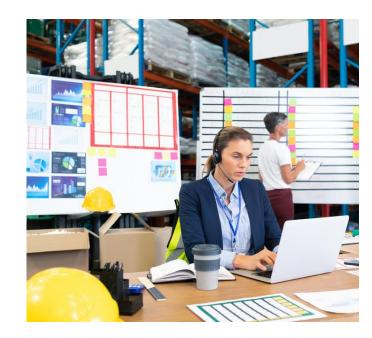


Преимущества площадки для заказчиков

Преимущества площадки для заказчиков

02 Верифицированные поставщики

Осуществляйте сделки с проверенными контрагентами. При регистрации данные юридического лица проверяются по базе ФНС и заверяются электронной подписью компании.



01

Доступ ко всей базе поставщиков площадки

Позвольте лучшим поставщикам найти вас. Получайте индивидуальные предложения и скидки.



Прозрачный процесс заключения сделок

Сравнивайте полученные предложения, выбирайте по тем критериям, которые важны именно вам. Распределяйте роли и полномочия команды, создавайте филиальную сеть.

Преимущества площадки для заказчиков

Привычный интерфейс маркетплейса

Удобный каталог, представленный карточками товаров и услуг с описанием и характеристиками. Возможность сравнения товаров.



04

Тысячи товаров и услуг для решения задач заказчика

Широкие возможности поиска интересующих товаров и услуг в каталоге: по названию, артикулу, модели, по ключевому слову из описания.



06

Кастомизированные решения

Адаптация бизнес-процессов и внедрение кастомизированных решений под нужды заказчика.

Какие преимущества получают заказчики 44-Ф3 при работе на SberB2B?



Какие преимущества получают заказчики 223-Ф3 при работе на SberB2B?



Возможность расширить географию продаж по всей России

SberB2B дает возможность поставщикам участвовать в закупочных процедурах во всех регионах России.



SberB2B позволяет создать репутацию онлайн

Зарекомендуйте себя перед заказчиком. Выполняйте заказы, получайте отзывы и оценки, повышайте рейтинг на площадке.

03



02

Бесплатные уведомления о новых закупках

Получайте уведомления о новых потенциальных сделках в Личном кабинете и с помощью email-оповещений.



04

Бесплатный доступ ко всей базе заказчиков площадки

Возможность стать поставщиком крупных заказчиков 223-Ф3, государственных организаций 44-Ф3 и коммерческих компаний.



06

Собственная страница поставщика в сервисе

Создание собственной брендированной страницы в сервисе. Возможность загружать неограниченное количество карточек товаров или услуг на площадку.



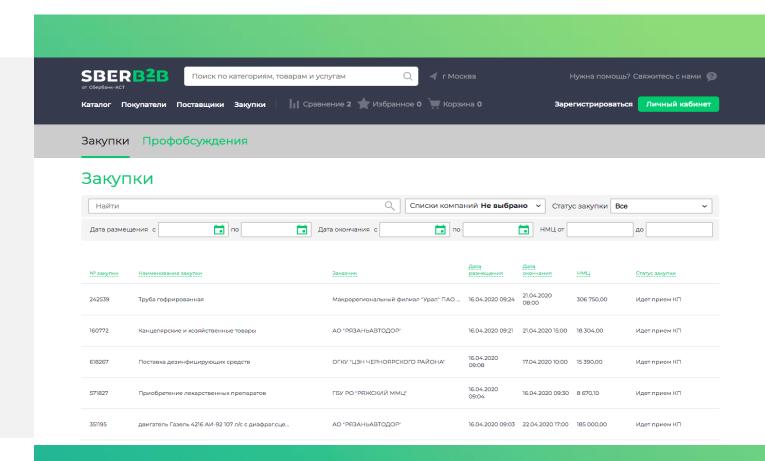
Hастройте SberB2B под ваш бизнес

05

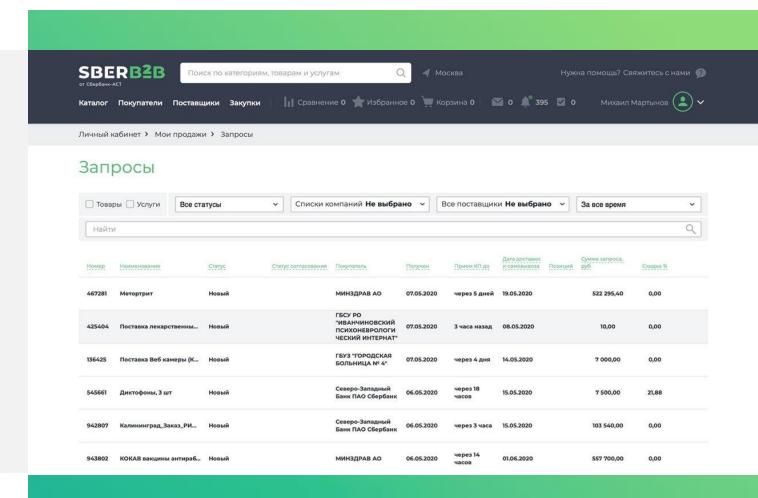
Распределение ролей и полномочий вашей команды, создание филиальной сети. Возможность продавать и покупать в одном аккаунте.



Поставщики SberB2B могут подавать коммерческие предложения на публичные запросы, которые ежедневно публикуют заказчики на публичной странице закупки Закупки.



В Личном кабинете поставщики получают запросы от потенциальных заказчиков, которые не публикуются на странице Закупки.

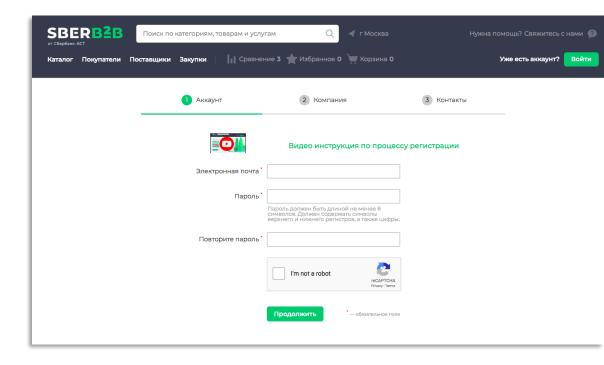


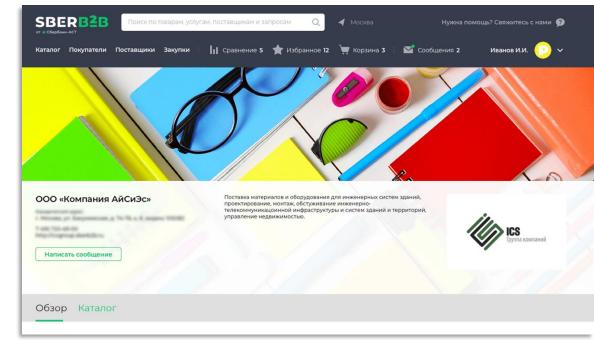


Зарегистрируйтесь в сервисе SberB2B. Укажите реквизиты вашей компании и контактную информацию.

02.

Создайте страницу вашей компании. Добавьте логотип, описание и контактную информацию.



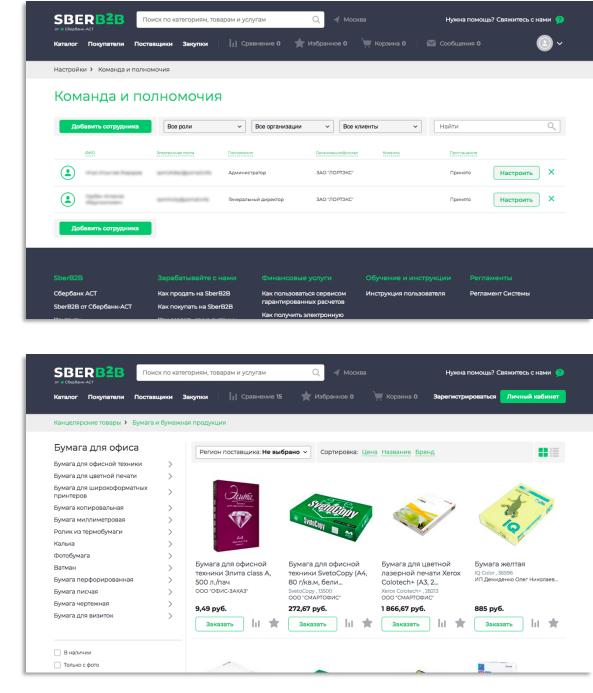


03.

Распределяйте роли и полномочия сотрудников в онлайн-сервисе SberB2B так же, как они организованы в вашей компании.

04.

Найдите интересующий вас товар или услугу в поиске каталога. Поиск возможен по категории, названию или артикулу, названию поставщика или производителя.





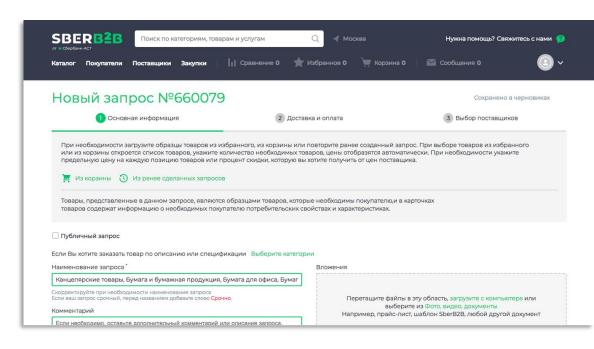
Формируйте запросы поставщикам и выбирайте лучшие для вас условия покупки.

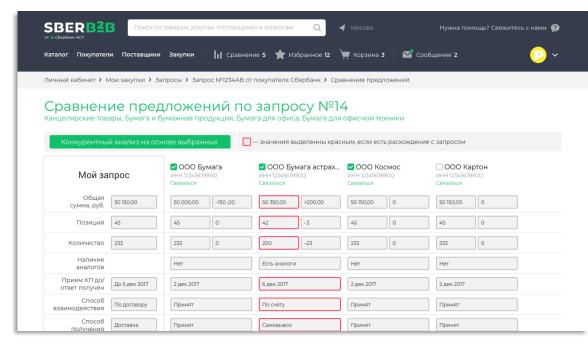
06.

Воспользуйтесь сравнением коммерческих предложений — это удобный инструмент сопоставления коммерческих условий, позволяющий выбрать самое выгодное предложение.



Хотите сделку в один клик? Работайте с вашим поставщиком, используя электронную подпись. Это не является обязательным условием, но позволяет сократить время на обработку документов.





Как продавать на SberB2B?

Как продавать на SberB2B?

01.

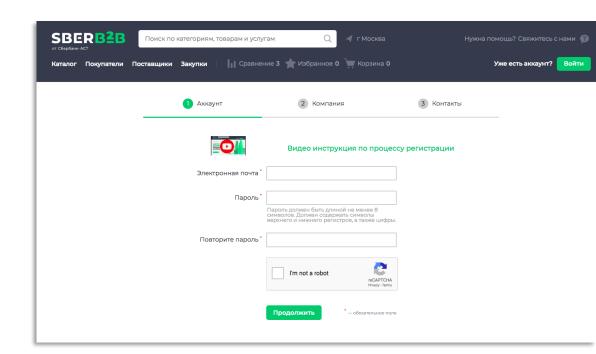
Зарегистрируйтесь в сервисе SberB2B. Укажите реквизиты вашей компании, регионы присутствия и контактную информацию.

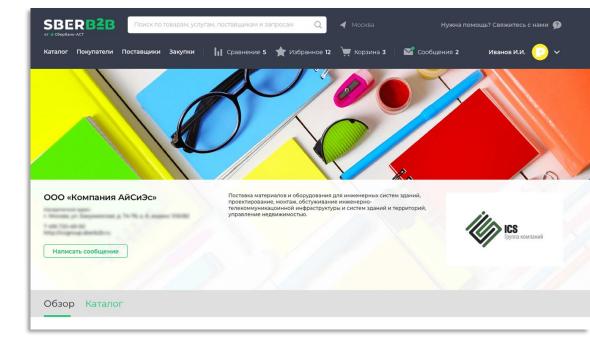
02.

Оформите страницу вашей компании в системе, чтобы заказчики могли вас легко найти. Добавьте логотип, описание и категории деятельности. Добавьте сертификаты и награды, подтверждающие квалификацию и опыт.

03.

Загрузите в систему ваши товары или услуги, чтобы покупатели нашли ваши предложения в каталоге SberB2B и на вашей странице в системе.





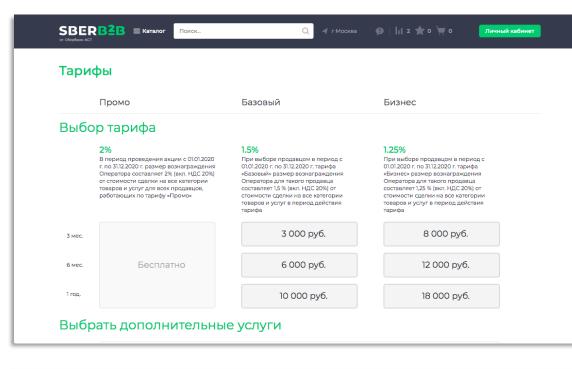
Как продавать на SberB2B?

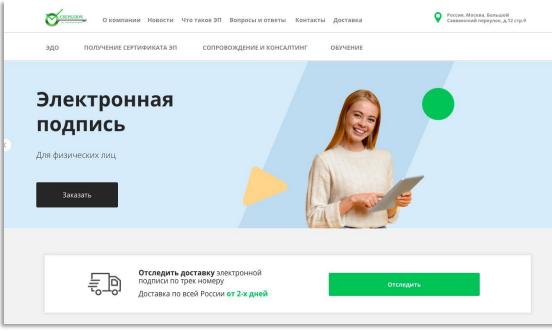


Выберите подходящий для вас тариф по размеру комиссии оператора от стоимости сделки.



Подтвердите данные вашей компании электронной подписью. Если у вас нет действующей электронной подписи, воспользуйтесь сервисом Сберключ для ее получения.





Виды закупок на SberB2B

3 способа закупок на SberB2B

Запросы



Запрос заказчиком ценовых предложений по описанию или из каталога товаров/услуг.

Заказы



Заказ напрямую у конкретного поставщика.

Мини-аукционы



Процедура закупки, которая производится по заранее установленным правилам с возможностью снижения начальной цены.

1

Z

3

1. Запросы

Запросы на SberB2B бывают публичные и непубличные. Публичные запросы располагаются в разделе Закупки.

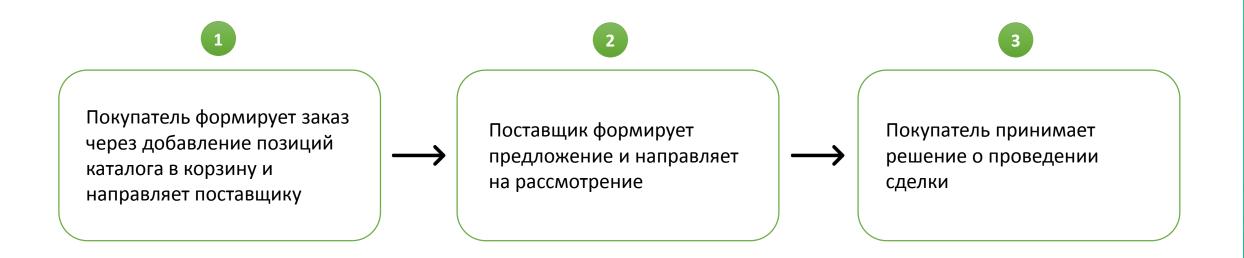
Непубличные запросы поступают в Личный кабинет поставщика.





2. Заказы

Заказы на закупку у конкретного поставщика.



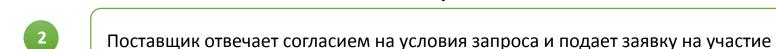
3. Мини-аукционы

Мини-аукционы на SberB2B бывают публичные и непубличные.

Публичные мини-аукционы располагаются в разделе Закупки, непубличные поступают в Личный кабинет поставщика.



Покупатель формирует запрос через добавление позиций каталога в корзину и отправляет поставщикам в ЛК (непубличные запросы) или в раздел Закупки (публичные запросы), указывает срок проведения процедуры



Покупатель принимает решение о допуске поставщика к мини-аукциону

Поставщик получает уведомление и принимает участие в процедуре

5 Покупатель на основании итогов мини-аукциона заключает сделку



Спасибо за внимание

support@sberb2b.ru
sberb2b.ru



Адрес: 119435, Москва, Большой Саввинский пер., д.12, стр.9

Акционерное общество «Сбербанк – Автоматизированная система торгов» (АО «Сбербанк - АСТ»)